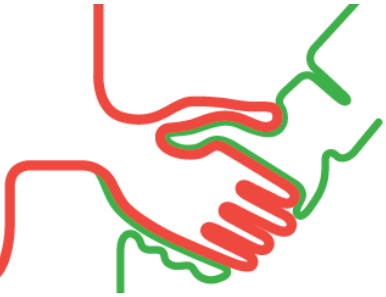
Partner



Partner è il modulo di CoregainCRM dedicato alla gestione delle partnership e reti di vendita.

Le imprese che si avvalgono di collaborazioni commerciali con aziende esterne, troveranno in questa applicazione un valido strumento per gestire in modo completo l'insieme di informazioni, relazioni e attività che intercorrono con i partner.

L'applicazione consente di assegnare loro nuove opportunità di vendita, di monitorarne l'avanzamento e di condividere la documentazione commerciale e marketing.

Partner permette inoltre la gestione territoriale, l'amministrazione degli aspetti contrattuali, la gestione delle certificazioni/abilitazioni ottenute, la profilazione dei partner in base ad alcuni criteri, quali ad esempio, la competenza, le perfomance di vendita, il numero di clienti.

Anagrafica del partner

Gestione dell'anagrafica dei partner con particolare attenzione alle informazioni specifiche che caratterizzano la partnership:

- Partner Program sottoscritto
- Punteggio attribuito al partner
- Persone di riferimento
- Contratti stipulati
- Nominativi e opportunità assegnati al partner
- Zone assegnate

Gestione delle opportunità

- Assegnazione delle opportunità ai partner anche in base a determinate campagne marketing
- Stato di avanzamento delle opportunità in carico al partner con rappresentazione grafica della pipeline

Gestione territoriale

- Possibilità di suddividere un territorio in più aree/zone definibili per nazione, regione, provincia, CAP
- Assegnazione di una o più zone ad un partner

Analisi partner

Produce un elenco dei partner in base a diversi criteri di selezione:

- Partner Program
- Tipo contratto
- Punteggio attribuito al partner
- Provincia, Comune, Cap
- Stato contratto
- Categoria Soluzione
- Zona
- Prodotto *(famiglia, macrofamiglia, linea)*

Aumentare la reattività dei tuoi Rivenditori, significa ridurre i costi di gestione e incrementare le vendite.

Partner ti aiuta a organizzare la rete di vendita, gestire il territorio, assegnare le opportunità, promuovere campagne e generare lead.